



FORMATION DE FORMATEUR

Objectifs : Développer sa compréhension de l'autre. Prévenir et gérer les situations conflictuelles

Durée :
21 heures

Public & Pré-requis :
Vendeur et commercial
Aucun pré-requis

Modalités pédagogiques :
Méthode interactive.
Exercices d'application

Modalités de suivi :
Attestation de fin de Formation.

Profil formateur :
2 à 3 ans d'expérience mini dans le domaine. Et professionnels en poste dans le domaine enseigné

1. Déterminer les objectifs de la formation

- Déterminer les besoins, le contexte de la formation et la finalité de la formation
- Les compétences à acquérir en terme de savoir / savoir-faire / savoir-être
- Déterminer les différents niveaux d'évaluation

2. Construire une formation

- Bâtir le séquençage pédagogique
- Bâtir une séquence de formation
- Les différentes méthodes pédagogiques et leurs utilités
- Choisir les méthodes adaptées
- Elaborer un processus d'évaluation pour s'assurer des acquis des stagiaires.

3. Animer une formation

- Maîtriser les différentes techniques d'animation et mesurer leur efficacité
- Choisir la bonne activité pédagogique
- Maîtriser les techniques d'apprentissages andragogiques
- Connaître la boucle de l'apprentissage
- Créer des supports visuels
- Mettre de l'interactivité dans vos animations

4. Concevoir des supports adaptés aux participants

- Les règles à respecter
- Mettre en forme l'information
- Créer un supports utiles et pratiques
- Le respect de la législation sur la propriété intellectuelle

5. Mesurer les acquis des stagiaires

- Les différents outils d'évaluation possibles
- Concevoir des diagnostics
- Concevoir des évaluations formatives et normatives
- Pratiquer la remédiation pédagogique
- Préparer le support d'évaluation du stagiaire post formation
- Construire une grille d'évaluation mesurant la qualité de la formation