

### Objectifs

- Se familiariser avec les mécanismes de base des contrats commerciaux
- Connaître les clauses essentielles des conditions générales de vente et des contrats sur mesure.
- Se prémunir contre les risques éventuels

### Pré requis

Aucun

### Public concerné

Commercial, responsable commercial, responsable et personnel de l'administration des ventes, assistante juridique.

### Méthodes pédagogiques

Méthode interactive  
Exercices d'application  
(Possibilité d'adaptés les exercices à l'entreprise)

### Modalités de suivi

Evaluation du niveau atteint après la formation

## 1. La formation du contrat

- Les règles de droit et l'autonomie de la volonté
- Les modes de preuve contractuels
- La formation du consentement, conflits entre conditions générales de vente et d'achat
- Particularités des contrats passés sur Internet
- Promesses de vente, conditions suspensives
- Portée de l'obligation de conseil du vendeur
- Obligation de conformité

## 2. Négocier les obligations réciproques

- L'objet du contrat et les engagements du contrat
- Anticiper les risques
- Portée des différentes catégories d'obligation de moyen, de résultat et de garantie
- Règles d'ordre public et supplétives de volonté
- Les clauses incontournables dans les contrats
- Particularités des ventes aux particuliers et petites entreprises

## 3. Engager la responsabilité contractuelle

- Réflexes en cas de non-exécution
- Prévoir des pénalités contractuelles
- Validité des clauses limitatives de responsabilité
- Cas de force majeure, théorie de l'imprévision
- Garantie des vices cachés et du fait des produits

## 4. Connaître les règles du droit de la concurrence

- Obligation de transparence tarifaire
- Eviter les principales infractions
- Peut-on refuser de vendre
- Réforme de la loi Galand : les nouvelles règles du jeu

## 5. Négocier les aspects financiers du contrat

- Mode de fixation et de révision du prix
- La négociation des délais de paiement
- Les principales garanties
- Comment contractualiser avec une entreprise en redressement judiciaire

## 6. S'initier au contrat international

- Définition du droit applicable et de la juridiction compétente
- Définition des Incoterms