

Objectifs

Comprendre le fonctionnement du système juridique
Maîtriser les étapes contractuelles et les CGV

Pré requis

Aucun

Public concerné

Chef d'entreprise
Responsable international
Responsable logistique.
Assistant commercial ou de gestion

Méthodes pédagogiques

Méthode interactive
Exercices d'application
(Possibilité d'adaptés les exercices à l'entreprise)

Modalités de suivi

Evaluation du niveau atteint après la formation

« Les paroles sont invisibles et les écrits font valoir ce que de droit... »

1.Origine du droit International

- Conventions internationales
- Droit communautaire
- Droit de la propriété intellectuelle

2.Problèmes juridiques

- Comprendre le cadre général
- Les sources du droit
- Les usages
- La jurisprudence
- Choix du droit (Mention du droit applicable sur le contrat compatible les systèmes juridiques
- Codifier et simplifier les difficultés du commerce international

3.Modes de résolutions de litiges

- Négociation amiable
- Les recours aux juridictions étatiques
- Le recours à l'arbitrage

CONCLUSION

Harmoniser et rendre compatible les systèmes juridiques
Codifier et simplifier les difficultés du commerce international

4.Cadre universel juridique

- Convention de vienne de 1980
- Lex Mercatoria

5.Contract de vente international

- Etapes contractuelles
- Offre commerciale (Précautions à la rédaction)
- Acceptation de l'offre commerciale
- Contrat de Vente International

6.Contract de travail et commerce international

- Outils pour trouver les aspects juridiques du commerce électronique
- Signatures électroniques

7.Contract intermédiaires

- Contrat d'agent commercial
- Contrat de distribution
- Autres types de contrat (Contrat de Franchise)

CONCLUSION

Attention à la Valeur juridique de tous vos écrits.